

WORK4PROGRESS MOZAMBIQUE

CARTERA DE PROTOTIPOS
ABRIL 2022

WORK4PROGRESS MOZAMBIQUE

La plataforma de innovación para la generación de empleo Work4Progress en Mozambique centra sus esfuerzos en las provincias de Cabo Delgado y Maputo.

Inició su andadura en 2018 en la región de Cabo Delgado, con una red liderada por Ayuda en Acción junto con ESSOR, EL-J, Adel, Mundukide y TechnoServe. Posteriormente, en la red se incorporaron el banco local Gapi, las empresas Elaco Orrea y Kampos, así como el Grupo de Saneamiento de Bilibiza.

La población beneficiaria se puede dividir en dos grandes grupos: población rural con nula o muy poca formación; y jóvenes urbanos con formación primaria o secundaria.

Durante la primera fase de escucha y diagnóstico en la región, entre las principales necesidades detectadas fueron el acceso a crédito para los pequeños productores, la articulación comercial de los productos agrícolas de Cabo Delgado y la incorporación de innovaciones tecnológicas de bajo coste para la agricultura, entre otros. Además, en lo que respecta a la población urbana joven, se identificó la necesidad de ofrecer formación para la inclusión laboral en empresas locales y para emprender.

Durante el proceso de co-creación intervinieron todas las organizaciones que formaban parte de la plataforma W4P en Mozambique, otros actores relevantes (gobiernos locales, empresas privadas de la zona, etc.) y la propia población local.

Esta red a puesto en marcha 14 prototipos entre los que destacan un fondo de garantía para proveer de crédito a los pequeños agricultores, una empresa social de comercialización de productos, una red de microempresas que distribuyen insumos agrícolas, una red de mujeres distribuidoras de huevos en Pemba, etc.

En 2020, la plataforma Work4Progress en Mozambique se amplió con una nueva red, liderada por Cesal e incluyendo la Universidad Unilurio e IPEME. Esta red trabaja en las regiones de Cabo Delgado, con la puesta en marcha de innovaciones tecnológicas de bajo coste para la agricultura que complementan las actividades de la red inicial, y en la región de Matutuíne (Maputo) con la puesta en marcha de iniciativas destinadas a la producción agrícola a escala comercial.

Finalmente, en el año 2021 se incorporó una nueva red liderada por Enraíza Derechos e incluyendo las organizaciones Fundação Encontro y ATAP (Associação dos Técnicos Agropecuarios). Esta red centra su trabajo en los Distritos Boane, Namaacha y Magude (provincia Maputo) con el objetivo de escalar algunos de los prototipos puestos en marcha por las redes de Ayuda en Acción y Cesal, que actualmente se están identificando a través del proceso de escucha.

La Universidade Politecnica-FUNDE se encarga desde el inicio de W4P en Mozambique de liderar los procesos de monitoreo, evaluación evolutiva y coordinación global.

A continuación, se detallan los prototipos más relevantes puestos en marcha por W4P Mozambique.

Fondo de Garantía**1.- Zona de intervención**

Cabo Delgado

2.- Organización promotora

FUNDACIÓN AYUDA EN ACCIÓN

3.- Socios

Instituciones Financieras: GAPI y BCI

4.- Temática

Agricultura y acceso a financiación.

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio.

Facilitar a los pequeños productores el acceso a la financiación a través de un fondo de garantía que asegura a la institución financiera que, en caso de impago por parte de los empresarios, se pueda recurrir al fondo para cubrir el déficit. Los principales beneficiarios son los productores y emprendedores de la plataforma W4P Mozambique. Principales elementos de innovación: Integración financiera de grupos desfavorecidos.

6.- Situación.

En ejecución. En la primera etapa del programa se puso en marcha en forma piloto un Fondo de Garantía en colaboración con el Banco Comercial e de investimentos (BCI) con un valor de 100.000 euros, que permitió proveer de crédito a 59 pequeños agricultores de Cabo Delgado.

Con los aprendizajes de este primer piloto, se ha diseñado un nuevo fondo con GAPI, que tiene como objetivo beneficiar a 200 personas de Cabo Delgado.

7.- Necesidades para el escalado (financiación, formación, tecnología, etc.).

Financiación y formación

8.- Dificultades/obstáculos (regulación, contexto, etc.).

Encaje con el calendario agrícola. Acompañamiento de los agricultores que reciben los créditos.

9.- Oportunidades para otros prototipos (conocimiento, tecnología, ...).

Crear oportunidades de negocio para jóvenes y mujeres.

Se está trabajando en un Fondo de garantía que de servicio a todos los prototipos de la plataforma Work4Progress Mozambique.

Microempresas de mujeres distribuidoras de huevos**1.- Zona de intervención.**

Ciudad de Pemba, Cabo Delgado.

2.- Organización promotora

FUNDACIÓN AYUDA EN ACCIÓN

3.- Socios.

ELACO ORREA (empresa local de producción de huevos).

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, capacitación, etc.).

Microempresas lideradas por mujeres.

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio. (3 líneas)

Este prototipo tiene como objetivo incrementar los ingresos de mujeres desempleadas de la ciudad de Pemba mediante la comercialización de huevos y productos derivados del huevo. Se realiza en colaboración con una empresa local de producción de huevos (Elaco Orrea) que forma y vende los huevos a las mujeres a precios competitivos.

6.- Situación. En gestación, implementación o completado.

En ejecución

7.- Necesidades para el escalado (financiación, formación, tecnología, etc).

Financiación y tecnología.

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

Aumento de los ingresos de las mujeres en función de los beneficios de las ventas.

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Crear oportunidades de negocio para las mujeres; Crear un modelo de negocio para la distribución y procesamiento de huevos y otros productos; Integración de las mujeres desfavorecidas en el mercado formal.

10.- Otra información relevante.

Las mujeres tendrán la oportunidad de ingresar al mercado formal legalizando sus negocios de venta de huevos y otros productos alimenticios.

Empresa Social para la Comercialización de productos de Cabo Delgado**1.- Zona de intervención.**

Provincia de Cabo Delgado.

2.- Organización promotora

FUNDACIÓN AYUDA EN ACCIÓN

3.- Socios.

KAMPOS, S.A (empresa social local).

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, capacitación, etc.).

Agricultura y servicio público.

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio.

Este prototipo pretende facilitar la comercialización de la producción de los pequeños productores de Cabo Delgado, a través de la creación de una empresa social, que hace de enlace entre la producción y los mercados, con servicios de agregación, valorización y comercialización.

6.- Situación. En gestación, implementación o completado.

En ejecución

7.- Necesidades para el escalado (financiación, formación, tecnología, etc.).

Financiación y tecnología

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

Inicio tardío del diseño del prototipo, por lo que solo se puede cubrir una temporada agrícola de comercialización.

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Sistematización de la comercialización; Creación de una plataforma de comercialización digital.

10.- Otra información relevante.

Vincular el prototipo con otros prototipos a la plataforma Work4Progress. Realización de estudios de mercado en la provincia de Nampula.

Microempresas rurales asociativas de apicultura**1.- Zona de intervención.**

Provincia de Cabo Delgado.

2.- Organización promotora

FUNDACIÓN AYUDA EN ACCIÓN

3.- Socios.

Agência de Desenvolvimento Local de Cabo Delgado (ADEL).

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, capacitación, etc.).

Capacitación, transformación de productos con mayor valor agregado.

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio. (3 líneas)

Este prototipo tiene como objetivo apoyar a los productores de miel para mejorar las técnicas de producción y legalizar su producción a través de la creación de microempresas rurales. También se está apoyando la creación de la Casa de la Miel, donde se lleva a cabo el procesamiento y el envasado.

6.- Situación. En gestación, implementación o completado.

En ejecución

7.- Necesidades para el escalado (financiación, formación, tecnología, etc.).

Financiación

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

Baja producción; Baja siembra y abandono de abejas en colmenas; Factores de contexto (cambio climático, migración de poblaciones debido al conflicto en el norte del país); Falta de habilidades en gestión empresarial.

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

El conocimiento y la experiencia adquirida con este prototipo servirán de lección para la creación de nuevos prototipos de producción y comercialización de miel, aunque todavía existen desafíos para producir una cantidad de miel que pueda satisfacer la demanda y generar más dinero para las familias.

10.- Otra información relevante.

Este prototipo tiene un gran impacto económico potencial, debido a la mayor demanda de miel en la región. Es un producto con un valor económico muy alto en el mercado local e internacional. Al implementar técnicas simples para capturar las abejas, procesar y vender la miel, los beneficiarios de este prototipo tienen la posibilidad de vender la miel a las comunidades y al centro vecino.

Microempresas rurales asociativas de Energías Renovables**1.- Zona de intervención.**

Cabo Delgado

2.- Organización promotora

FUNDACIÓN AYUDA EN ACCIÓN

3.- Socios.

Agência de Desenvolvimento Local de Cabo Delgado (ADEL).

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, capacitación, etc.).

Manufactura y capacitación.

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio.

Promoción del uso eficiente de la energía a través de: Producción y venta de cocinas mejoradas (ahorran leña y carbón); y promoción y comercialización de linternas solares en comunidades vecinas.

6.- Situación. En gestación, implementación o completado.

En ejecución

7.- Necesidades para el escalado (financiación, formación, tecnología, etc.).

Capacitación.

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

Mejorar la calidad: Estandarización de algunos parámetros (color, durabilidad, diseño, etc.); Dificultad en las conexiones con el mercado; Baja intensificación y diversificación de la producción, la productividad y la generación de ingresos; La falta de datos sobre la eficiencia del consumo y la economía, resultante del uso de estufas.

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

La mejora de la tecnología de las estufas de cocina ha sido una oportunidad para el ahorro de los hogares, la reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero y la reducción de la inhalación de humo que daña la salud de las mujeres y los niños que pasan mucho tiempo en la cocina. Se espera que esta tecnología sea diseñada con estándares internacionales y que exista la posibilidad de vender créditos de carbono.

Microempresas rurales asociativas de secado de frutas**1.- Zona de intervención.**

Cabo Delgado

2.- Organización promotora

FUNDACIÓN AYUDA EN ACCIÓN

3.- Socios.

Agência de Desenvolvimento Local de Cabo Delgado (ADEL).

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, capacitación, etc.).

Manufactura y capacitación.

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio. (3 líneas)

Este prototipo tiene como objetivo promover el negocio frutícola en las comunidades rurales a través de la producción de frutas y su secado, para favorecer la conservación y el procesamiento.

6.- Situación. En gestación, implementación o completado.

En ejecución

7.- Necesidades para el escalado (financiación, formación, tecnología, etc.).

Financiación y formación

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

Instalación de la industria de procesamiento (sala de almacenamiento y conservación de materias primas; envasado y etiquetado para la industria agroprocesadora de mango; Medios de transporte de materia prima y sus derivados.

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Conocimiento y Tecnología

10.- Otra información relevante.

La introducción de mejores técnicas de conservación y procesamiento de frutas, como el secado de frutas, permitirá a las comunidades tener fruta disponible para el consumo durante todo el año, mejorando su nutrición y sirviendo como fuente de ingresos. La técnica puede utilizarse para otros alimentos que necesitan ser conservados y procesados, como tubérculos y hojas.

Cultivos de cereales**1.- Zona de intervención.**

Cabo Delgado

2.- Organización promotora

FUNDACIÓN AYUDA EN ACCIÓN

3.- Socios.

MUNDUKIDE

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, capacitación, etc.).

Agricultura y capacitación

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio.

Promover la producción y comercialización de cultivos de cereales (maíz, soja, sésamo y frijoles) a través de programas integrados de promoción, con suministro de insumos, asistencia técnica y facilitación de vínculos de mercado.

6.- Situación. En gestación, implementación o completado.

En ejecución

7.- Necesidades para el escalado (financiación, formación, tecnología, etc.).

Capacitación, acceso a microfinanciación de los agricultores.

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

Control de plagas en sésamo

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Uso de diferentes metodologías dependiendo del grano de desarrollo del cultivo en cada distrito. Los productores de este prototipo se conectan con el fondo de garantía para facilitar su acceso a financiamiento.

Horticultura**1.- Zona de intervención.**

Cabo Delgado

2.- Organización promotora

FUNDACIÓN AYUDA EN ACCIÓN

3.- Socios.

MUNDUKIDE

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, capacitación, etc.).

Agricultura y formación

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio.

Este prototipo tiene como objetivo promover la producción y comercialización de hortalizas en Cabo Delgado a través de programas integrados de promoción, incluyendo el suministro de insumos, asistencia técnica y facilitación de vínculos de mercado.

6.- Situación. En gestación, implementación o completado.

En ejecución

7.- Necesidades para el escalado (financiación, formación, tecnología, etc.).

Capacitación, acceso a microfinanciación de los agricultores.

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

Comercialización de las hortalizas para aumentar la generación de ingresos.

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Aprendizaje de agricultor a agricultor.

Producción de frutas**1.- Zona de intervención.**

Cabo Delgado

2.- Organización promotora

FUNDACIÓN AYUDA EN ACCIÓN

3.- Socios.

MUNDUKIDE

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, capacitación, etc.).

Agricultura y Formación

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio. (3 líneas)

Este prototipo tiene como objetivo promover la producción y comercialización de plantas frutales en Cabo Delgado, través de viveros instalados en el área de intervención del socio.

6.- Situación. En gestación, implementación o completado.

En ejecución

7.- Necesidades para el escalado (financiación, formación, tecnología, etc.).

Formación y tecnología.

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

Bajo consumo de fruta en muchas familias de las zonas de intervención

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Aprendizaje de agricultor a agricultor

Red de Distribución de Insumos Agrícolas

1.- Zona de intervención.

Cabo Delgado

2.- Organización promotora

FUNDACIÓN AYUDA EN ACCIÓN

3.- Socios.

MUNDUKIDE

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, capacitación, etc.).

Agricultura, Capacitación y Servicio Público.

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio. (3 líneas)

Este prototipo tiene como objetivo promover la comercialización de insumos agrícolas en Cabo Delgado a través de la creación de una red de distribución. El objetivo es involucrar a 60 microempresarios.

6.- Situación. En gestación, implementación o completado.

En ejecución

7.- Necesidades para el escalado (financiación, formación, tecnología, etc.).

Formación y financiación

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

Trabajar en la transferencia de la red de distribución de insumos; Los vendedores de insumos existentes tienen que viajar largas distancias para comprar insumos en la ciudad de Pemba o en la vecina provincia de Nampula, lo que incurre en costos y aumenta el costo de los insumos para los productores.

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Aprendizaje de agricultor a agricultor

Empresa social de formación profesional para la inserción laboral**1.- Zona de intervención.**

Pemba, Cabo Delgado

2.- Organización promotora

FUNDACIÓN AYUDA EN ACCIÓN

3.- Partners.

ESSOR y EL-J.

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, capacitación, etc.)

Formación, Inserción laboral.

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio.

Este prototipo tiene como objetivo facilitar el acceso al empleo a los jóvenes de Cabo Delgado, a través de una empresa social de inserción laboral que movilice, registre, seleccione, capacite e inserte a los jóvenes en el mercado laboral en colaboración con el sector privado.

6.- Situación.

En ejecución

7.- Necesidades para el escalado (financiación, formación, tecnología, etc).

Capacitación.

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

Conflicto en la zona norte de Cabo Delgado que provoca la salida de empresas colaboradoras. Con la pandemia de COVID 19, muchas empresas cerraron, lo que imposibilitó que los jóvenes y las mujeres ingresaran al mercado laboral.

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Con las lecciones aprendidas, se han realizado nuevos enfoques de oportunidades de formación y empleo a través de un nuevo diagnóstico que nos permite centrarnos en una nueva área de inserción. Con esta acción, se está llevando a cabo la capacitación e inserción de facilitadores educativos y generará oportunidades laborales para jóvenes y mujeres.

10.- Otra información relevante.

Nueva área de inserción "Asistentes en Educación Pública". Es una acción que se enfoca en el empoderamiento económico de las mujeres jóvenes, dándoles una primera experiencia profesional en el mercado laboral.

Formación para el emprendimiento**1.- Zona de intervención.**

Cabo Delgado

2.- Organización promotora

FUNDACIÓN AYUDA EN ACCIÓN

3.- Socios.

ESSOR y EL-J.

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, capacitación, etc.).

Formación

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio.

Este prototipo tiene como objetivo facilitar el acceso de los jóvenes a las actividades generadoras de ingresos a través de la formación empresarial sobre las oportunidades de negocio existentes y el acceso a la financiación para iniciar sus negocios.

6.- Situación. En gestación, implementación o completado.

En ejecución

7.- Necesidades para el escalado (financiación, formación, tecnología, etc.).

Financiación

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

Lentitud en el proceso de financiación.

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

La existencia de un comité para evaluar los planes de negocios de los jóvenes, creó una oportunidad para que los jóvenes se conecten con otras entidades. Los jóvenes capacitados podrán tener acceso a financiamiento a través de otras entidades financieras, pues están capacitados para iniciar y administrar un negocio.

Formación de mujeres en cerrajería y tecnologías de riego solar**1.- Zona de intervención.**

Cabo Delgado

2.- Organización promotora

FUNDACIÓN AYUDA EN ACCIÓN

3.- Socios.

ESSOR y EL-J, en colaboración con la Universidade Lurio.

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, capacitación, etc.).

Capacitación y servicio público

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio.

Formación profesional en el área de cerrajería y fabricación y montaje de equipos autónomos de riego solar, diseñados y producidos por la red liderada por Cesal.

6.- Situación. En gestación, implementación o completado.

En ejecución

7.- Necesidades para el escalado (financiación, formación, tecnología, etc.).

Formación y financiación

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

Dificultad en el proceso de derivación de prácticas en la Universidad Lúrio. Cambios en las demandas del mercado laboral debido al conflicto en la zona norte de la provincia de Cabo Delgado.

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Apoyo a la creación de una Asociación/cooperativa de Mujeres. La técnica de producción de equipos autónomos de riego solar se puede vincular a otros prototipos de la plataforma W4P Mozambique.

Producción Agrícola baja Sistemas Agroforestales**1.- Zona de intervención.**

Matutine, Maputo.

2.- Organización promotora.

CESAL

3.- Socios.

IPEME. Colaboradores: SDAE, UAAMAT

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, formación, etc.)

Agricultura, Desarrollo Rural

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio.

Mejorar de la seguridad alimentaria familiar y la productividad agrícola, introduciendo prácticas agroforestales sostenibles, generando oportunidades de empleo en la cadena de valor agraria mediante el procesamiento y comercialización de excedentes.

6.- Situación. En gestación, implementación o finalizada.

En implementación.

7.- Necesidades para su escalado (financiación, formación, tecnología, etc.)

Financiación, formación (buenas prácticas agrícolas, transformación y comercialización), tecnología (riego solar, invernaderos, hidroponía).

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

- Escasa mecanización y utillaje.
- Alteraciones climáticas (sequía) y biológicas (plagas).
- Mercados locales y cadena logística poco desarrollada.
- Falta de infraestructura para la conservación y comercialización.
- Barreras culturales y educativas de los grupos beneficiarios.

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Prototipo de comercialización; equipo autónomo de riego solar y sistemas de conservación; Fondo de garantía.

10.- Otro tipo de información relevante:

Incrementada Área en producción de 3.1ha. gestionado por la Asociación de mujeres de Capezulo, Matutuine) Se pretende fomentar el relevo generacional fomentando la participación de jóvenes en los procesos de conservación y comercialización.

Apoyo a la Producción Agrícola a Escala Comercial**1.- Zona de intervención.**

Matutuine, Maputo

2.- Entidad promotora.

CESAL

3.- Socios.

IPEME. Colaboradores: SDAE, UAAMAT, IAS, AMPCM

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, formación, etc.)

Agricultura, Desarrollo Rural

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio.

Promovemos la formalización de las explotaciones, el acceso a tierra de cultivo, el uso de técnicas de producción intensiva (mecanización, riego, invernaderos), así como el acceso al crédito para la formalización de negocios agrarios sostenibles e inclusivos.

6.- Situación. En gestación, implementación o finalizada.

En implementación

7.- Necesidades para su escalado (financiación, formación, tecnología, etc.)

Acceso a fuentes de financiación para la modernización y escalado del proceso productivo. Capacitación de los agricultores en técnicas agrícolas y gestión de negocio.

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

- Escasa mecanización y utillaje.
- Alteraciones climáticas (sequía) y biológicos (plagas).
- Mercados locales y cadena logística poco desarrollada.
- Falta de infraestructura para la conservación y comercialización.
- Barreras culturales y educativas de los grupos beneficiarios.
- Grupos humanos informales y poco cohesionados que dificultan el consenso y desarrollo del modelo de negocio.

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Prototipo de comercialización para facilitar el acceso al mercado; prototipos de equipamientos agrícolas de bajo coste; Fondo de garantía de la Red de Ayuda en Acción; prototipos de reciclaje Enraíza Derechos.

10.- Otro tipo de información relevante.

Aumento de las zonas de producción; Integración de jóvenes de IAS medios, técnicos profesionales en el testeado y rediseño de sistemas de riego por goteo de bajo costo, diseño y construcción de invernaderos.

Equipo Autónomo de Riego Solar**1.- Zona de intervención.**

Cabo Delgado.

2.- Entidad promotora.

CESAL

3.- Socios.

UNILURIO, IPEME. Colaboradores; Direcção Provincial de Terra, Ambiente e desenvolvimento Rural de Cabo Delgado (DPTADER-CD), Mundukide

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, formación, etc.)

Manufactura, Agricultura

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio.

Desarrollo de un modelo de sistema de riego solar para zonas sin acceso a la red eléctrica facilitando la formación y la transferencia de conocimiento a jóvenes de la comunidad para su posterior fabricación y comercialización a través de redes de agro – servicios comunitarios.

6.- Situación. En gestación, implementación o finalizada.

En Implementación

7.- Necesidades para su escalado (financiación, formación, tecnología, etc.)

- Estudio de mercado e identificación de clientes y canales comerciales.
- Financiación y formación para la gestión comercial y empresarial.

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

- Dificultades en el suministro a nivel local de algunos componentes de los equipos (paneles solares)
- Potenciales clientes de bajo poder adquisitivo.

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Producción Sistemas Agroforestales, Producción a Escala Comercial, Red comercializadores de insumos agrícolas (Red AeA-Mundukide)

10.- Otro tipo de información relevante.

Inestabilidad política en la región que ha paralizado la inversión pública y privada.

Equipos de molienda solares**1.- Zona de intervención.**

Cabo Delgado

2.- Entidad promotora.

CESAL

3.- Socios.

UNILURIO, IPEME. Colaboradores; Direcção Provincial de Terra, Ambiente e desenvolvimento Rural de Cabo Delgado (DPTADER-CD), Mundunkide.

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, formación, etc.)

Manufactura, Agricultura.

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio.

El equipo de procesamiento solar permite moler cereales, leguminosas y tubérculos, para zonas sin acceso a la red eléctrica facilitando la formación y la transferencia de conocimiento a jóvenes de la comunidad para su posterior fabricación y comercialización a través de redes de agro – servicios comunitarios.

6.- Situación. En gestación, implementación o finalizada.

En ejecución

7.- Necesidades para su escalado (financiación, formación, tecnología, etc.)

- Estudio de mercado e identificación de clientes y canales comerciales.
- Financiación y formación para la gestión comercial y empresarial

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

- Potenciales clientes de bajo poder adquisitivo.
- Tejido social comunitario poco desarrollado

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Producción Sistemas Agroforestales, Producción a Escala Comercial, Red comercializadores de insumos agrícolas (Red AeA-Mundukide).

10.- Otro tipo de información relevante.

Inestabilidad política en la región que ha paralizado la inversión pública y privada.

Silos de conservación de productos agrícolas**1.- Zona de intervención.**

Cabo Delgado

2.- Entidad promotora.

CESAL

3.- Socios.

UNILURIO, IPEME

4.- Temática. (Agricultura, servicio público, manufactura, formación, etc.)

Manufactura, Agricultura

5.- Descripción de la actividad/modelo de negocio.

Desarrollo de un prototipo de silo de conservación y procesamiento comunitario integrado en red, que facilite la comercialización de los excedentes en otras comunidades próximas

6.- Situación. En gestación, implementación o finalizada.

En ejecución

7.- Necesidades para su escalado (financiación, formación, tecnología, etc.)

- Estudio de mercado e identificación de clientes y canales comerciales.
- Financiación y formación para la gestión comercial y empresarial

8.- Dificultades/obstáculos. (regulación, contexto, etc.)

- Potenciales clientes de bajo poder adquisitivo.
- Tejido social comunitario poco desarrollado

9.- Oportunidades para otros prototipos. (conocimiento, tecnología, ...)

Producción Sistemas Agroforestales, Producción a Escala Comercial,
Red comercializadores de insumos agrícolas (Red AeA-Mundukide).